

NEWS RELEASE

令和8年9月28日
県産品振興課
宮本・吉田 内線 3524
電話 087-832-3387

「かがわの食」試食商談会(大阪)を開催します

県と一般財団法人かがわ県産品振興機構は、販路開拓支援の一環として、県内の事業者が関西圏の小売・外食バイヤー、流通関係者に向けて、香川県産品の魅力を直接PRできる「かがわの食」試食商談会を大阪にて開催します。

記

- 1 日 時 9月30日(水) 11:00～15:30
- 2 場 所 ホテル日航大阪 4F 中宴会場「孔雀」
大阪府大阪市中央区西心斎橋1丁目3-3 TEL 06-6244-1111
- 3 主 催 香川県、一般財団法人かがわ県産品振興機構
- 4 内 容 予約制商談、フリー商談・商品展示
11:00～12:50 午前の部 4商談
12:50～14:00 フリー商談・商品展示
14:00～15:30 午後の部 3商談
- 5 参 加 者 セラー 香川県の加工食品等の製造販売を行う事業者 28社
カテゴリー：グローサリー、菓子、酒、日配等

バイヤー 関西圏の食品卸、百貨店、ギフト、通販、SA等 15社
- 6 そ の 他 本商談会では、専門家による「事前セミナー」から、商談会後の「フォローアップ研修」まで一体的に実施し、事業者の商談を総合的にサポートします（詳しくは、別添の募集チラシをご参照ください。）
- 7 次回開催 10月26日(月)にロイヤルパークホテル（東京都中央区日本橋）にて、首都圏の百貨店や量販店のバイヤー、ホテルや飲食店のシェフなどを招聘し、香川県食材の紹介及び県内事業者の商品紹介・フリー商談を実施します。

参加事業者募集中

申込
締切

8月4日(火)

令和8年度

「かがわの食」 試食商談会

関西圏・首都圏の有力バイヤーに、
香川県産食品を直接提案できるチャンス！

関西圏や首都圏の小売・外食バイヤー、流通関係者に向けて、
香川県産品の魅力を直接提案できる試食商談会を開催します。
専門家による商談会前の準備やノウハウについて学べる「事前セミナー」、
商談会を振り返る「フォローアップ研修」までセットで実施し、商談をサポートします。
商談会に参加してみたい方、新たな取引先の開拓や販路拡大を目指す事業者の皆さまのご参加をお待ちしています！



【開催概要】

大阪会場

日時	令和8年9月30日(水)
会場	ホテル日航大阪 大阪府大阪市中央区西心斎橋1-3-3
対象バイヤー	近畿・中四国・九州エリアの百貨店・高級スーパー・卸等
内容	予約制個別商談、フリー商談および商品展示
参加費	3,300円(香川県内から借り上げバスで移動)

東京会場

日時	令和8年10月26日(月)
会場	ロイヤルパークホテル 東京都中央区日本橋蛸殻町2-1-1
対象バイヤー	首都圏の外食・ホテル・レストラン・流通関係者等
内容	県産食材・県産品のPR、試飲・試食、フリー商談
参加費	無料(交通・宿泊費は各出展者の負担となります)

【研修会】商談会参加者はご参加ください(無料)

事前セミナー①【基礎編】8月6日(木)・7日(金)

販路開拓の基礎知識、商談カルテ(FCP展示会・商談会シート)の効果的な書き方

事前セミナー②【実践編】8月26日(水)・27日(木)

商談で聞かれること・話すべきこと、商談後のフォローアップで成約を勝ち取る！

フォローアップ研修【大阪会場の商談会終了後に実施】10月6日(火)・7日(水)

商談会の振り返り、商談結果のフィードバック

会場：ネクスト香川 大・小会議室(香川県高松市林町2217-44)

講師：株式会社バイヤーズ・ガイド 編集発行人 永瀬正彦 商品開発や販路開拓、ブランディングに関する講義・個別指導を年間100本程度実施。

【募集対象】香川県内に事業所を有し、生鮮品・飲料・加工食品の製造販売を行う事業者

【申込方法】参加申込書(裏面)と商談予定商品のFCP展示会・商談会シートまたは商品規格書をお送りください。

メールで申込 ▶ kagawa@buyersguide.jp

WEBで申込 ▶ <https://buyersguide.co.jp/kagawa/entry>

FAXで申込 ▶ 03-6256-9495



お問い合わせ先

『「かがわの食」試食商談会』運営事務局(株式会社バイヤーズ・ガイド内)

TEL: 03-6256-9494(平日9:30~17:00)

E-mail: kagawa@buyersguide.jp 担当: 永瀬・正木・原田

主催: 香川県、一般財団法人かがわ県産品振興機構

令和8年度

「かがわの食」
試食商談会

参加申込書

申込締切 令和8年8月4日（火）

FAX: 03-6256-9495

◎申込内容

申込日：令和 年 月 日

☐大阪会場：9月30日（水）ホテル日航大阪 ☐東京会場：10月26日（月）ロイヤルパークホテル

◎申込者

事業者名	※ 参加条件は表面をご確認ください。			
フリガナ			所属・役職	
ご担当者名				
所在地	〒			
ご担当者の連絡先	TEL		FAX	
	E-mail		携帯電話	
ホームページアドレス				
希望する商談カテゴリ（複数回答可）	☐ 百貨店 ☐ スーパー ☐ 専門店 ☐ 通販 ☐ ECサイト（ネット通販） ☐ 外食 ☐ 卸・問屋 ☐ その他（ ）			

集合研修の参加方法、個別面談の希望日時、参加方法をチェックしてください。

◎事前セミナー①【基礎編】販路開拓の基礎知識、商談カルテ（FCP展示会・商談会シート）の効果的な書き方

集合研修 8/6（木）13:00～15:00	☐ 会場参加（ネクスト香川 大会議室） ☐ オンライン参加 ☐ 後日アーカイブ視聴
個別面談 ※希望制（1社あたり20分程度）	☐ 8/6（木）15:00～17:00 ☐ 8/7（金）9:00～12:00 ☐ 8/7（金）13:00～17:00 ☐ 会場参加（ネクスト香川 大・小会議室） ☐ オンライン参加

◎事前セミナー②【実践編】商談で聞かれること・話すべきこと、商談後のフォローアップで成約を勝ち取る！

集合研修 8/26（水）13:00～15:00	☐ 会場参加（ネクスト香川 大会議室） ☐ オンライン参加 ☐ 後日アーカイブ視聴
個別面談 ※希望制（1社あたり20分程度）	☐ 8/26（水）15:00～17:00 ☐ 8/27（木）9:00～12:00 ☐ 8/27（木）13:00～17:00 ☐ 会場参加（ネクスト香川 大・小会議室） ☐ オンライン参加

◎フォローアップ研修【大阪会場の商談会終了後に実施】商談会の振り返り、商談結果のフィードバック

集合研修 10/6（火）13:00～15:00	☐ 会場参加（ネクスト香川 大会議室） ☐ オンライン参加 ☐ 後日アーカイブ視聴
個別面談 ※希望制（1社あたり20分程度）	☐ 10/6（火）15:00～17:00 ☐ 10/7（水）9:00～12:00 ☐ 10/7（水）13:00～17:00 ☐ 会場参加（ネクスト香川 大・小会議室） ☐ オンライン参加

※商談予定商品のFCP展示会・商談会シートまたは商品規格書を合わせてお送りください。