



今からはじめよう!

# かがわ

# ×

# 仕事さがし



職種別に先輩VOICEを聞いてみよう!



香川の魅力や地元就職のメリットをLINEで配信!

お友達登録はこちらから!



UDONターン@かがわ【香川県公式】





# 「まだまだ余裕？」「もう目の前？」 そろそろ就活準備はじめてみない？

いよいよ就活シーズンが迫ってきます。  
みなさんは無数にある選択肢の中から  
**「どこで、どんな仕事をするか」**  
選び取ることになります。

とくに働く場所は、今後のみなさんの人生を  
大きく左右するでしょう。

美しい瀬戸内海。緑豊かで穏やかな風土。  
そして、地元で暮らす温かな家族。

「地元香川県で働く」  
そんな選択肢も、魅力的だと思いませんか？

ですが、同じ思いをもって就活していた  
先輩達から多く聞かれた言葉があります。

**「香川では自分のやりたい仕事が見つけられない」**

…あれ？  
本当にそうでしょうか？

香川県が運営している就職支援サイト  
『ワクサポかがわ』をのぞいてみましょう。

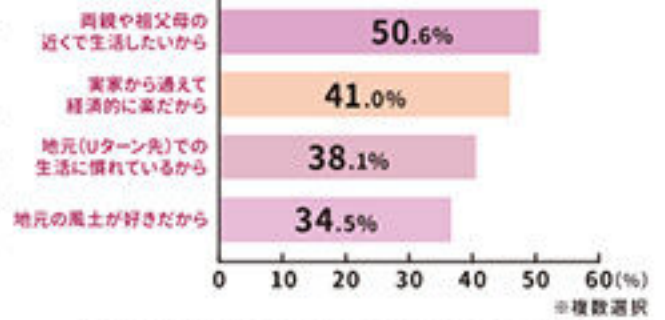
**現在登録されている香川の会社は、  
なんと1,300社。**※2023年11月1日時点

職種もちろん多種多様。  
中には、まだまだ都会のイメージが根強い  
クリエイティブ系・情報技術系・IT系の仕事まで  
たくさん見つかります。

これだけあれば、気になる会社も、やりたい仕事も  
香川で見つかるかもしれませんよ。

## 地元(Uターン含む)就職を希望する理由は何？

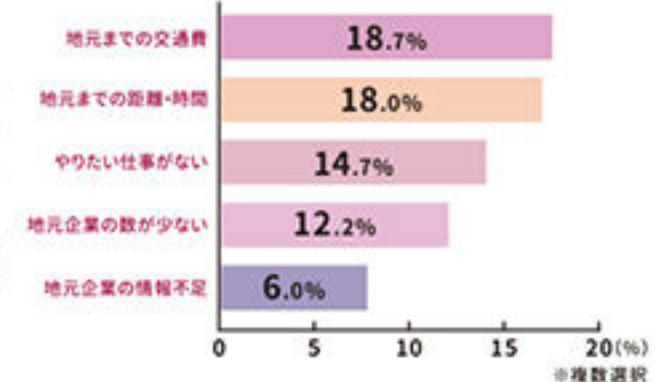
家族への思いが地元就職・  
Uターン就職のきっかけに。  
両親や祖父母の近くで生活し  
たいという理由が1位。次に経  
済的負担の軽さや地元生活へ  
の慣れ、地元風土が好きだど  
う理由が続きます。



出典:マイナビ2024年卒 大学生Uターン・地元就職に関する調査

## Uターン就活で壁になっていることは？

1、2位は物理的な問題に。  
注目は3位以降。  
先輩たちは進学先からの距離・  
時間や交通費の負担が上位に。  
今後のリモートによる就活スタイルの  
広がりにも期待です。3位以降は  
やりたい仕事の有無と地元  
情報の不足が挙げられました。



出典:マイナビ2024年卒 大学生Uターン・地元就職に関する調査

## どのような方法で地元企業情報を得ましたか？

ネットを使った情報収集が  
メインに。

全国版就職サイトのエリア特集  
をチェックするほか、個別企業  
の発信する情報をキャッチ。それ  
でも地元企業の情報効率よく、  
たくさん収集するにはもう一  
押し欲しいところ。そのもう一  
押しが「ワクサポかがわ」です。

- 就職サイトの**エリア特集ページ**を見て
- 個別の企業の**HP**や**WEBセミナー**を見て
- WEBの合同企業説明会**に参加して
- 学校近郊で行われる**合同説明会**に参加して
- 地元で行われる**合同説明会**に参加して

出典:マイナビ2024年卒 大学生Uターン・地元就職に関する調査

さあ、  
あなたの可能性、  
香川で探してみませんか？

今後再注目確実の地元就職・Uターン就職。  
香川のしごと情報に特化したサイトなら  
効率よく就活できるかも。

**ワクサポかがわ**

「ワクサポかがわ」で、  
香川のしごと情報をチェックしてみよう！

裏表紙の  
QRコードから  
サイトへアクセス  
できます。



# 香川でも見つかる!あなたの仕事



## 事務・管理系

Pick Up!

社内の各部門を円滑に回す。縁の下の力持ち



**どんな仕事?** 事務作業や外部との対応、備品調達、社内行事、組織運営など、会社全体のあらゆるサポートの一部または全部を引き受ける。ポジションによっては受付や広報の役割を担うなど、社外に対する「顔」としての役目を果たすことも。

**活躍場所** 業界や規模を問わずあらゆる企業で活躍できる。総務・管理部は本社に置かれることが多い。

例えば... 総務事務、人事、経理、秘書、管理職など

## 企画系

知名度を高め売り上げを伸ばす「仕掛け」づくり



**どんな仕事?** 自社の商品・サービスをいかに市場で認知させ、販売に繋げるかをテーマに達成戦略を立てる。売上促進に直結する花形のポジションに思われがちだが、マーケティングやデータ分析などの地道な側面も。販売企画や営業企画など内容は様々。

**活躍場所** メーカーや商社、その他サービスを提供する企業など多岐にわたる。

例えば... 企画運営職、広報職など

## 販売・サービス系

商品知識と優れたトーク力。お客様に買い物の喜びを提供する



**どんな仕事?** 店舗を訪れた客に対して満足のいく買い物ができるようにサポートする。取り扱う商品に対する豊富な知識と好感を持てるコミュニケーション力が求められる。対応した人の手腕が商品・企業イメージを左右することも。会社の売上に直接関わる仕事。

**活躍場所** 家電量販店や飲食店、宿泊施設など。人と接する場面ではあらゆる場所で活躍の機会がある。

例えば... 小売店販売員、店長、飲食店フロアスタッフ、旅館・ホテルスタッフなど

## 金融系

Pick Up!

企業・個人の利益を左右する「お金のスペシャリスト」



**どんな仕事?** 金融商品や資産運用・融資など、お金に関する高い専門知識をもって顧客に利益をもたらす。顧客のライフプランや金融市場の動向を把握・分析する力と、リスクとリターンを即座に見極める判断力も求められる。ときに数百万円スケールの金額を扱うことも。

**活躍場所** 銀行、証券会社、生命・損害保険会社のほか、会計事務所、税理士事務所など個人で働く人も。

例えば... 銀行員、生命保険外交員、税理士、公認会計士など

## 医療福祉系

医療、介護、育児にまつわる専門知識で人々をサポート



**どんな仕事?** 病気やケガを診断・治療する医療サービスや、高齢者・幼児への介護・保育サービスなど、各分野で高い専門知識を有し、弱い立場の人をサポートする仕事。体と同時に心のケアを求められる場面も多く、高いホスピタリティが必要。

**活躍場所** 病院、介護施設、幼稚園・保育所など。国や市が運営するものから民間が運営するものまで様々。

例えば... 医師、看護師、保育士、施設介護職など

## 営業系

Pick Up!

仕事が企業の利益に直結。あらゆる分野に活躍の場あり



**どんな仕事?** 自社商品やサービスの魅力を伝え、購入に繋げる。商品知識だけでなく顧客との信頼関係を築くコミュニケーション能力も必要。製薬会社なら「MR」、ソフトウェア会社なら「セールスエンジニア」など業界や扱うモノ・サービスで呼び名も異なる。

**活躍場所** モノ・サービスを売買していれば、業界や規模を問わずあらゆる企業に存在。

例えば... 営業員(食品、製薬、化学、機械、不動産など業界多数)

## I T 系

Pick Up!

顧客にさまざまなメリットを与える情報システムを構築。



**どんな仕事?** 顧客の要請を受け、営業活動や業務を改善・支援するシステム開発を行う。生産効率向上やデータ収集、人件費削減、時間短縮などを情報技術で実現する仕事。プログラミング技術だけでなく、顧客ニーズをくまなく拾う着眼点や発想力が求められる。

**活躍場所** ソフトウェア開発会社のほか、メーカーや金融、小売りなどの社内システム部門。

例えば... システムコンサルタント、システム設計技術者、ソフトウェア開発者など

## クリエイティブ系

Pick Up!

自分の発想力でゼロからイチを生み出す仕事



**どんな仕事?** WEB上や紙での宣伝、広報、イベント告知など広告媒体を制作する仕事や、音楽、工芸、芸能など自らの手で作品を生み出す仕事など多岐にわたる。共通するのは、販売するものやサービスに自ら付加価値を生み出していく点。

**活躍場所** 広告代理店、プロダクション、劇団、工房など。組織に属さずフリーランスで活躍する人も多い。

例えば... 記者、編集者、カメラマン、デザイナーなど

## 技術・研究系

Pick Up!

新たな商品や技術を生み出し世に送り出す



**どんな仕事?** 化学・医薬品のほか、食品・飲料メーカーなどで新素材の開発を行ったり、機械・自動車・ゼネコンなどで設計を行ったりと業界によって手掛けるものは全く異なる。共通しているのは、自分の発想力でゼロからモノを生み出すという点。

**活躍場所** 大学の研究室や企業の開発部門、ゼネコンの本社設計部門など。

例えば... 開発技術者(食品、化学、機械、自動車など業界多数)、建築設計者など

## 専門系

Pick Up!

特殊な技術で様々なサービスを提供するプロフェッショナル



**どんな仕事?** 自分の技術を強みに活躍する、いわば職人タイプ。公共サービスや教育の提供、食品・金属加工、組立や配管など、積み重ねた経験と技術がものをいう世界。その道を究めることで企業のみならず業界全体で重宝される存在になることも。

**活躍場所** 学校や団体、各企業の生産現場で活躍することが多い。フリーランスとして独立する場合も。

例えば... 公務員、教員、生産・品質管理、大工、技能工など

## その他



**どんな仕事?** 従来の枠組みに収まらない仕事や、他職種として分類が難しい職業。

**活躍場所** 業界を問わず、様々な企業の中には分類分けされない職種が存在する。

例えば... インストラクター、電車等の乗務員など

次のページでは  
実際に働いている  
先輩達の声を紹介!

7職種を Pick Up!



情報通信技術で四国の人々の快適な暮らしをサポートします。



情報システム本部 電力ソリューション第1部  
営業システム第3課  
**菅野 文貴**さん(2018年入社)

株式会社 STNet

システム開発・通信・プラットフォーム事業を3つの社とし、提案から設計開発、運用まで行います。IoTやビッグデータ、AIなど新分野にも積極的に進出。情報通信のプロとして快適で豊かな暮らしの実現を目指します。  
売上高(2023年3月期):416億円  
従業員数(2023年3月):725名

今の仕事内容を教えてください。

システムの運用・保守の仕事をしています。問い合わせのあった案件の調査・返答や、既存システムの利便性をさらに高める機能追加や変更がメインです。システム開発というひとりでPCに向かって黙々と作業するイメージが根強いですが、実際はクライアントとの打ち合わせやプロジェクトメンバーとの会議など、人と向かい合って仕事をするシーンが多いです。

どういう時にやりがいを感じますか?

今や情報通信技術は、私達の暮らしを成立させるために欠かせないもの。普段人々が当然のように利用しているシステムを自分が構築しているということに面白みを感じます。今は四国の法人企業がメインクライアントであるため、自分の仕事を通じて企業、ひいては地域の人々の快適な暮らしを支えていると実感しています。責任も



ありますが、それ以上にやりがいが大きいです。

県内就職した理由は?

大学時代に学んだ電気電子工学の知識を活かすため、情報通信分野に絞って就活。やりたい仕事

のためなら働く土地にこだわらない、というのが本音でした。実際に企業探しをする中で、西日本最大級のデータセンターを保有する当社を香川県で発見。ここなら自分の望むシステム作りに取り組みながらも地域貢献ができるのではと思い、就職を決めました。

先輩へのメッセージ

できるだけ早めにいろいろな業界・分野に興味を持つことです。私自身は早期から業界を絞りましたが、今振り返ると興味を持てなかった業界や、出身学部に関連しない分野も含め、もっとたくさんの企業を見たかったと思っています。そうすることで最終的な自分の選択に納得できますし、自信を持って就活を終えられるでしょう。



香川から発信!広告の力でクライアントの課題を解決します。



高松本社第三営業部  
**川染 慧**さん(2017年入社)

セーラー広告株式会社

中四国トップクラスのシェアを誇る総合広告会社。地域密着をモットーとし、TV、新聞、各種印刷物、屋外広告、イベント、インターネット広告まであらゆるメディアを取り扱い、クライアントの課題をコミュニケーションで解決します。  
売上高(2023年3月期):55億5,000万円  
(連結66億7,200万円)  
従業員数(2023年3月):140名(連結220名)

今の仕事内容を教えてください。

行政や民間のクライアントに対して課題解決の提案営業を行います。媒体中心の広告プロモーションのほか、VRシミュレーションやワークスペースの活用方法など、提案内容に決まった枠組みはありません。内容をゼロからプランニングすることも多々あり、営業力と同じくらい発想力が問われる仕事です。納品後は効果検証まで行い、後々までつながるお客様との信頼関係を構築します。

どういう時にやりがいを感じますか?

コンペを勝ち取れたときは当然営業としてやりがいを感じますが、最も手ごたえを感じられるのは納品後にクライアントやエンドユーザーから反響があった瞬間。当社の仕事は地域密着型のため、広



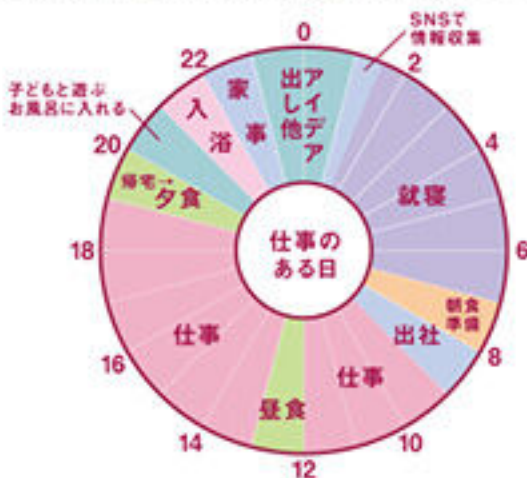
告物が香川県内で広まることが多いです。中には制作物がSNSや各社ネット記事、TVなどで取り上げられ、全国的にその名を知られることになったケースも。メディアが持つ社会的な影響力を目にしたとき、自分の仕事の社会的な意義を実感します。

Uターン就職した理由は?

昔から総合広告代理店で、地域に関わる仕事がしたいと思っていました。東京の企業も検討しましたが、「地元に住む当事者でなければ、地方で本気の仕事は生まれにくい」と確信し、Uターンを決意。中四国でトップクラスの総合広告会社である当社を選びました。今は香川から全国に発信する仕事を手掛ける機会にも恵まれ、同時に家族や友人など身近な人に成果を見てもらえる環境が手に入り充実しています。

先輩へのメッセージ

この会社しかない!と決めるのは、できるだけ多くの企業を見てからがおすすめです。他の会社を見ることで比較検討ができ、自分の決定に自信が持てます。希望する業界・職種がすでにあるならなおさらです。Uターンを検討している人は、県外で身につけた価値観や視点が活かせる会社は必ずあるはず。自信を持って活動してください。











# 専門系（品質管理職）

ワクサボかがわでは  
専門系をクリック!

## 香川で生まれるエンジンが世界の海上輸送を支えます。



品質保証部 試験グループ  
**矢木 健策**さん(2018年入社)

### 株式会社マキタ

船舶用ディーゼルエンジンメーカーとして世界トップシェアを誇ります。100年以上の歴史を経て蓄積してきた技術力と信頼性の高いアフターサービスは世界的にも高く評価され、世界の海上輸送を支えています。  
売上高(2023年4月):180億3,000万円  
従業員数(2023年4月):370名

今の仕事内容を教えてください。

船舶用エンジンの性能検査です。工場を組み立てたエンジンを出荷前に試験運転して性能がお客様のご要望通りかチェックしたり、実際に船に乗せて航行させる海上試験を行ったりしています。船舶は物資だけでなく人命も乗せているため責任重大。試験は入念に行い、万が一不具合が見つければ原因を特定し迅速に対処しなければなりません。



どういう時にやりがいを感じますか？

造船所様で乗組員の皆さんにエンジンの取り扱い方法を説明しているときに一番やりがいを感じます。お客様の大切な船に、心臓ともいえるエンジンが搭載されるわけです。こちらが真剣に向き合うほど感謝されます。社外に出てお客様と関わっていると、自分の仕事の価値を実感できることが多いです。瀬戸大橋を渡っているときには、自分が関わった船が何隻も海を進んでいる様子が見られて誇らしくなりますね。

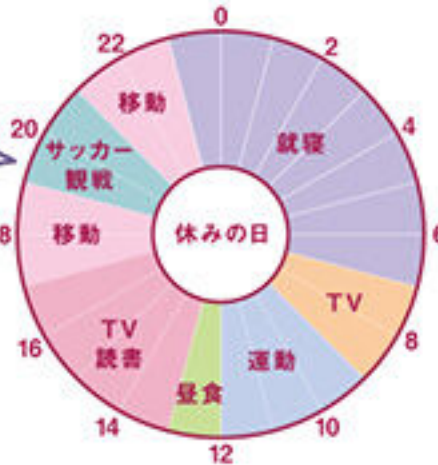
Uターン就職した理由は？

進学先で就職する選択肢もありましたが、若いうちに色々な経験ができそうな企業を地元で見つけて就職しようと考えました。就職を機に実家に戻り、両親の面倒をみたいという思いも強かったです。マキタの説明会に来た時には、実家の近所に住む顔見知り働いていることを知り、地元ならではの距離の近さに驚いたことも。縁と安心感が決め手となり、就職を決めました。

後輩へのメッセージ

企業選びをする際には人から話を聞いたり、インターシップに積極的に参加したりと、とにかく情報収集することをおすすめします。同時に、働く場所についても意識してみたいかがでしょうか。特に県外に一度出た人は、自分の地元の良さを再発見することも多いものです。実際自分もUターンして、のどかで大きな災害もない香川の住みやすさに魅力を感じています。

アクセスのよさを活かし、週末は県内外のサッカー観戦へ。



# クリエイティブ系

ワクサボかがわでは  
クリエイティブ系をクリック!

## 国や地域の社会課題。解決に繋がる企画を生み出します。



教育サポート課  
**神田 彩恵**さん(2021年入社)

### 株式会社穴吹カレッジサービス

教育、ソフトウェア開発、広告制作事業を行っています。教育サポート課は公的機関の委託事業を通して、地域社会の課題解決に取り組んでいます。経営理念は「地域社会に貢献する」。  
売上高(2023年3月期):19億9,000万円  
従業員数(2023年3月):164人(非常勤除く)

今の仕事内容を教えてください。

教育事業部で企画から運営、ホームページの更新などの広報まで幅広く関わっています。現在関わっている文部科学省の3年プロジェクトは、看護の教育現場でVRの活用を目指す事業です。関係者を集めた委員会の進行や事前資料作成、事業に利用する製品理解など地道な作業も多いですが、大きな案件が多く一つの業務に責任を感じます。

どういう時にやりがいを感じますか？

自分の関わった事業が社会課題の解決に繋がるという事実がやりがいを感じます。今回のVR事業も、将来の看護師不足の対策が目的です。企画は自分の力量が結果に反映される裁量の大きい仕事といえます。ときには費用面など現実的な視点から実現可能な企画かを判断する必要がありますが、それを乗り越えて社会を変えるコンテンツを確立させたいです。

県内就職した理由は？

香川は災害が少なく、気候も穏やかな土地です。都会過ぎず田舎過ぎず、のんびり過ごせるところが学生時代から気に入っていました。就職先として当社を選んだのは、自分の発想を生かして何かを形作る仕事に強く惹かれたからです。現在は行政の事業運営がメインとなりますが、今後はもっと広告デザインにも携わり、香川を盛り上げたいと思います。

後輩へのメッセージ

就職先を選ぶときは周りに流されず、自分のやりたいことを追求しましょう。もともと私は栄養学を学んでおり、周囲の友人に影響されて食品メーカーのみに就職先を絞っていたことがありました。まずは先入観を持たず、たとえ知識や経験がない分野であっても、興味を持った仕事であれば目を向けてみてください。当初は想像もつかなかった道が開けるかもしれません。



デスクワークの分、運動でリフレッシュ。





# 事務・管理系

ワクサボかがわでは  
事務・管理系 をクリック!

## 全国のお客様を香川県からフォローしています。



営業事務  
**益田 美桜**さん(2022年入社)

南海プライウッド株式会社

インテリア建材の開発、製造、販売を行っています。原材料の調達から商品物流に至るまですべて自社の一貫体制を構築。高いデザイン性と高耐久の製品は日本全国のクライアントから高い評価を受けています。  
売上高(2023年3月期連結):230億6,100万円  
従業員数(2023年3月期単独):504人

今の仕事内容を教えてください。

お客様からの発注データをシステム入力していく受注業務を行っています。納期の間合せ対応や出荷までの商品の保管・管理、発注に関する電話対応も行います。当社は、全国展開しているため、事務職はエリアごとに担当が決まっています。私が担当するのは中部地方。多い日には、1日200件を超える受注に対応することもあり、1日があっという間です。

どういう時にやりがいを感じますか?

忙しい日にミスなく仕事をやり終えた時の充実感は格別です。内定後、同部署でアルバイトをしていたので戸惑うことは少ないですが、まだまだ目の前の仕事に夢中で取り組んでいる状態。今後は、もっと深くお客様と関わり、周囲に頼られる存在へと成長していきたいです。



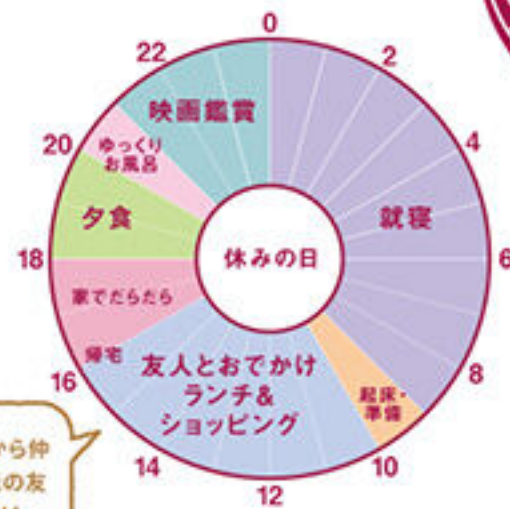
Uターン就職した理由は?

香川県は住みやすい土地で、家族も友人もいるため、実家から通いたいという気持ちがありました。加えて、自分のことを「緑の下の力持ちタイプ」と

感じ、事務職のインターンシップに参加。社員同士の会話から温かい雰囲気が感じられ、商品にも興味を持てた当社を選びました。

後輩へのメッセージ

自分の「就活の軸」を最後まで貫く方が上手くいくと思います。活動期間が長くなると、「早く終わらせたい」という気持ちから妥協したくなるかもしれませんが、でも、そこで踏ん張って、自分の目で見て、「ここで働きたい」という職場を見つけて欲しいです。県内にも会社はたくさんあります。しっかりと活動してください。



学生時代から仲良しな地元の友人とお出かけ。

# 技術・研究系 (研究開発職)

ワクサボかがわでは  
技術・研究系 をクリック!

## 希望していた化粧品開発の仕事。Uターンで発見しました。



商品開発部 商品開発グループ  
**三浦 詩織**さん(2021年入社)

勇心酒造株式会社

米を主原料とする化粧品・医薬部外品・清酒・食品の研究開発メーカーです。約165年の歴史の中で培ってきた醸造発酵技術を活かし、独自の機能性素材「ライスパワーエキス」を開発、さまざまな商品に応用しています。  
売上高(2023年6月期):26億円  
従業員数(2023年6月):125名

今の仕事内容を教えてください。

独自の自社素材であるライスパワーエキスを配合した化粧品の処方を作成しています。いわば化粧品のレシピを作る仕事。営業部門から寄せられるお客様の要望を商品に落とし込んでいきます。具体的には、ピーカーサイズで試作品づくりを繰り返して、使用感や安定性をチェックします。複数商品の改良を同時に進め、数月かけて結果を出していきます。

どういう時にやりがいを感じますか?

トライ&エラーを繰り返し、目標とする使用感を得られた時の喜びは大きいです。日々の作業は、原料の選択や配合量の調整の膨大な繰り返し。だからこそ、自分が理想とする結果が出て、それを周囲から



通勤時間が短いので時間を有効活用できます。

認められた時は、苦勞が報われた気持ちが嬉しくなります。お客さまに自信を持って勧められる商品を生み出すことは、研究者の仕事の醍醐味です。

Uターン就職した理由は?



就職活動の時期が、感染症拡大期と重なり、家族や地元の友人の温かさを痛感したからです。活動当初は、大阪の就活

シェアハウスで過ごし、関西圏での就職を目指していました。ところが、感染症の影響で企業の採用選考がストップし、就活仲間との関係も途絶えがちに。不安な私を支えてくれたのは、地元の人々の存在でした。関西圏の企業からも内定を得ましたが、地元の職場を選びました。

後輩へのメッセージ

就職活動時期は、人生を決める大事なタイミングゆえに、友達がライバルに見えて、焦ることがあります。同業種・同職種を受験する友人とは疎遠になりがちになるのです。でも、情報交換はした方がいいと思います。私は、シェアハウスに住んで、みんなで協力して活動したことが良かったと痛感しています。書類を添削し合ったり、自分ではできないアイデア出し合ったりした経験は貴重でした。人と関わることを大切にしてください。



香川での就職を考えてみようかな・・・そうと思ったら  
**就活に役立つサイトをチェック!**

# フクサポ<sup>か</sup>かがわ

香川県内での就職をトータルにサポート  
 香川県で正社員就職を考えている方に、就職・インターンシップに関する情報提供や、マッチングを行うサイトです。就職支援拠点「ワークサポートかがわ」のコーディネーターが希望条件などをヒアリングし、一人ひとりにあった企業を紹介し、マッチングします。



主な  
サービスは  
こちら

### おすすめ企業・求人のご紹介

希望する職種や就職先に地域などを登録することで、あなたの希望に合った企業や求人をおすすめとして表示されます。

### 応募フォローも万全

求人やインターンシップにオンラインで応募することができます。わからないことや困っていることがあれば、コーディネーターに相談することができます。

### 履歴書作成・添削にも対応

Web上で履歴書を作成することができます。作成した書類はコーディネーターに添削してもらうことができます。

### LINE通知も可能

LINEの登録をすれば、大事なお知らせを見逃すことなく安心です。  
 ※LINE通知の機能を利用するには、あらかじめ設定する必要があります。

### 直接オファーが来ることも!

あなたに興味がある企業からオファーが来る可能性があります。  
 ※オファーの機能を利用するには、あらかじめ設定する必要があります。



## かがわ移住ポータルサイト かがわ暮(ぐ)らし



かがわ移住ポータルサイト  
 「かがわ暮(ぐ)らし」もチェック!  
 県外在住学生向けのイベント情報などを掲載しています。



企業研究のお手伝いや面接のアドバイスなどを行っています。  
 香川での就職やUターンについて気になったときは、お気軽にお電話ください。

### ワークサポートかがわ (香川県就職・移住支援センター)

〒760-0019 香川県高松市サンポート2番1号  
 マリタイムプラザ高松2階

TEL:087-802-4700

アクセス JR高松駅から徒歩2分、琴電高松築港駅から徒歩3分

業務時間 平日8時30分～17時15分 休日 土曜、日曜、祝日、年末年始

### 香川県大阪人材Uターンコーナー

〒542-0083 大阪府中央区東心斎橋1-18-24  
 クロスシティ心斎橋4階 香川県大阪事務所内

TEL:06-6281-1661

アクセス 地下鉄御堂筋線心斎橋駅から徒歩4分

業務時間 平日8時30分～17時15分 休日 土曜、日曜、祝日、年末年始

### 香川県東京人材Uターンコーナー

〒102-0093 東京都千代田区平河町2-6-3  
 都道府県会館9階 香川県東京事務所内

TEL:03-5212-9100

アクセス 地下鉄有楽町線・半蔵門線・南北線永田町駅から徒歩1分

業務時間 平日8時30分～17時15分 休日 土曜、日曜、祝日、年末年始

### ふるさと回帰支援センター うどん県・香川暮らし相談コーナー

〒100-0006 東京都千代田区有楽町2-10-1  
 東京交通会館8階

TEL:080-2125-1634

アクセス JR山手線・京浜東北線有楽町駅から徒歩1分  
 地下鉄有楽町線・銀座一丁目駅から徒歩1分

業務時間 10時～18時 休日 月曜、火曜、祝日、年末年始など



香川県政策部地域活力推進課  
 〒760-8570 香川県高松市番町四丁目1番10号香川県庁本館7階

令和5年12月発行